

ISSUE
NO.6

KOIMA NEWS LETTER

2026. 1. 19

2026 병경년
새해복많이받으세요



CONTENTS

01. 12월 협회 소식

- (1) 2026 병오년(丙午年) 신년 인사
- (2) 12월 회의 및 면담 소식

02. 12월 회원사 소식 및 무역 뉴스

03. 회원서비스 및 Upcoming

- (1) KOIMA 수입애로 지원센터 운영
- (2) 회원사 자사 쇼핑몰 홍보신청 접수 안내
- (3) 전문가 원스톱 서비스 운영
- (4) 2026년도 KOIMA 회원사 단합행사 개최 일정 안내
- (5) 실전 무역서류 작성 및 원가 계산 마스터 과정 교육 안내

04. 12월 신규회원사 소개

2025년 12월 신규회원사 7곳 소개

신년사



존경하는 회원 여러분,
2026년, 병오년 새해가 밝았습니다.
회원 여러분의 기업과 가정에 평안과 행운이 가득하시기를 기원드립니다.

지난해 우리 수입업계는 고금리와 환율 변동성, 글로벌 공급망 불안과 통상 환경의 불확실성 등 그 어느 때보다 복합적인 도전에 직면해 있었습니다. 이러한 여건 속에서도 회원 여러분께서는 각 현장에서 책임 있는 경영을 통해 국내 산업과 시장의 안정에 기여해 주셨습니다. 깊은 존경과 감사의 말씀을 드립니다.

저는 지난해 3월 협회장으로 취임하면서 '수출보국, 수입애국'이라는 슬로건과 함께 'New KOIMA' 비전을 제시하고, 수출과 수입의 균형 있는 발전을 강조해오고 있습니다. 대정부 및 국회, 무역 유관기관에 수입의 중요성을 피력함으로써 수입업계의 위상강화와 회원사의 실질적인 지원을 이끌어내는 데 총력을 기울였습니다.

그 결과 국고 예산이 약 2.7배 확대되었고, 정부포상 훈격 또한 철탑산업훈장 및 산업포장 등 크게 상향되었습니다. 수입사절단과 수입박람회, CEO하계세미나 등 기존 사업들은 효율성을 높여 더욱 내실 있게 추진하였으며, 전문가 원스톱 서비스와 수입애로 지원센터 등 회원사 실질 지원을 위한 기반 사업들도 원활하게 운영되었습니다.

올해도 협회는 지난해 성과를 발판 삼아 한 걸음 더 나아가겠습니다. 수입업계 위상 강화는 물론 대정부 건의를 통한 수입 애로 해소, 국내외 네트워크 확대를 통한 회원사의 비즈니스 기회 창출 등 회원 여러분의 지속 가능한 성장을 뒷받침하겠습니다.

특히 확대된 국고 예산을 기반으로 회원사 지원을 한층 강화하겠습니다. 수입사절단 파견 시 회원사의 부담을 줄이고 참여효과를 높일 수 있도록 실질적인 지원을 확대하는 한편, 전 회원사가 참여하는 단합행사(골프대회, 산행 및 문화탐방 행사)를 선보이는 등 회원 여러분께 도움이 되는 다양한 신규 사업과 프로그램을 적극적으로 추진해 나가겠습니다.

존경하는 회원 여러분,
수입은 단순한 거래를 넘어, 산업 경쟁력을 높이고 국민의 삶의 질을 향상시키는 우리 경제의 중요한 축입니다. 앞으로도 협회는 수입업계를 대표하고, 회원과 함께 성장하는 협회로서 본연의 역할에 충실하겠습니다.

2026년에도 협회는 언제나 여러분 곁에서 든든한 동반자가 되겠습니다.
회원 여러분의 지속적인 관심과 참여를 부탁드립니다.

새해 복 많이 받으십시오.
감사합니다.



한국수입협회 회장 윤영미

[12월 회의 및 면담 소식]

제175차 KOIMA 리더스포럼 개최



협회는 12월 17일, 삼성동 소노펠리체 컨벤션센터에서 제175차 KOIMA리더스포럼을 개최했다. 이번 포럼에는 김정호 박사(전 서강대학교 경제대학원 교수)를 연사로 모시고, '신(新)패권경쟁시대, 한국의 생존과 번영 전략'을 주제로 강연을 진행했다.

김정호 박사는 미·중 패권 경쟁과 신냉전 구도

속에서 변화하는 국제 질서와 국제 규범의 흐름을 짚으며, 최근 국제 정세의 전반적인 방향을 설명했다. 아울러 미·중 전략 변화, 러시아·우크라이나 전쟁 등 주요 국제 현안이 한국 경제와 산업 전반에 미치는 영향을 분석했다. 강연 이후에는 질의응답 시간을 통해 급변하는 국제 정세에 대한 이해를 공유하고, 기업 차원의 대응 전략에 관한 의견을 나누며 포럼을 마무리했다.



제199회 이사회 개최



협회는 12월 17일, 삼성동 소노펠리체 컨벤션에서 제199회 이사회를 개최했다. (재적 이사 99명 중 참석 35명, 위임 35명, 합계 70명으로 성원)

운영미 협회장은 제23대 집행부 출범 이후 예산을 기존 3억 원에서 8억 원으로 확대하고, 용산회관 임대 추진을 성공적으로 마무리하는 등 협회의 재정 기반을 강화한 성과를 밝혔다.

또한 정부 표창 수상과 주요 사업의 성공적 추진을 통해 회원사 교류 확대와 협회의 대외 위상이 제

고됐음을 강조하며, 앞으로도 회원사가 체감할 수 있는 혜택 확대를 위해 전략적으로 사업을 추진하겠다고 전했다.

한편, 이 날 이사회에서는 정관 개정(안), 회원 규정 개정(안), 2026년도 사업계획 및 수지예산(안) 총 3개의 안건이 심의를 거쳐 원안대로 가결됐으며, 회원 현황 및 주요 사업에 대한 보고가 진행됐다.

[12월 회의 및 면담 소식]

제23대 회장단, 부산영남지역 회원사와의 간담회 개최



협회는 12월 12일(금) 부산 중앙동 식당에서 23대 회장단과 부산·영남지역 회원사와의 간담회를 개최했다.

이번 간담회에서는 지역 회원사 간 교류 활성화 방안과 부산 지역 회원 증강을 위한 추진 전략을 중심으로 심도 있는 논의가 이루어졌다. 또한, 협회의 향후 운영 방향을 공유하고, 2026년도 연간 사업 계획 및 일정에 대한 상세한 안

내를 제공하는 시간을 가졌다.

주한 이집트 대사와 무역협력 확대 논의

협회는 12월 17일, 협회 접견실에서 주한 이집트 대사 하젠 이스마일 이브라힘 자키 대사를 접견하고, 한-이집트 간 무역협력 확대 방안을 논의했다.

하젠 이스마일 이브라힘 자키 이집트 대사는 한국 시장의 중요성을 강조하며 식품·농산물·가공식품 등 분야에서 협력 확대 의지를 밝혔다. 특히 한-이집트 포괄적 경제동반자협정(CEPA) 추진을 계기로 교류 활성화에 대한 기대를 나타냈다.



윤 회장은 이번 면담에서 한국수입협회의 역할과 활동을 소개했다. 또한, 올해 6월 개최 예정인 한국수입엑스포를 통해 회원사와 이집트 기업 간 교류 확대를 적극적으로 추진하고, 향후 한국 통상 장관의 이집트 방문 시 수입사절단 파견 방안에 대해서도 협력 요청을 전달했다.

한편, 윤 회장은 이집트가 높은 성장 잠재력을 지닌 전략적 파트너라며, 회원사들과 함께 실질적인 무역 교류 확대에 적극 나설 것이라고 강조했다.

[KOIMA 회원사 소식]

이성희 현마육영재단 이사장 국민훈장 모란장 수훈

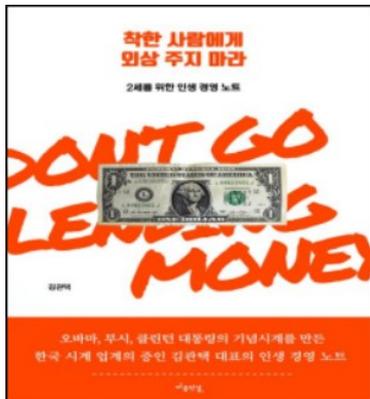
현마육영재단 이사장이자, 협회 제14대 회장인 이성희 이사장이 교육 발전과 인재 양성에 기여한 공로로 국민훈장 모란장을 수훈했다.

이 이사장은 2010년 설립된 현마육영재단을 통해 15년간 100명이 넘는 학생들이 등록금 부담 없이 학업에 전념할 수 있도록 지원해 왔다.

또한 모교에서 겸임·초빙교수로 재직하며 현장의 경영 경험을 후배들에게 전하며 대학교육과 인재 양성에 대한 책임을 지속적으로 실천해 온 것으로 전해졌다.



케이엘피코리아(주) 김관택 대표이사, '착한 사람에게 외상 주지 마라' 도서 출간 안내



케이엘피코리아(주) 대표이사이자, 협회 이사인 김관택 대표이사님의 가업승계 경험과 경영에 대한 개인적 소회를 담은 도서가 출간되었다.

김 대표이사는 35년간 시계 제조 및 수출입으로 세계를 무대로 삼은 무역업 베테랑 경영자로서, 오랜 현장 경험을 바탕으로 사업을 이어오며 겪은 고민과 생각을 본 도서에 담았다.

해당 도서는 현재 교보문고 오프라인 매장을 비롯하여 교보문고, YES24, 카카오북 선물하기 등 주요 온라인 서점에서 판매 중이다.

(주)제테마, 에피테크 필러 태국 독점 공급 계약 체결

협회 회원사인 (주)제테마는 아이원에이치앤비(i-ONE H&B)와 5년간 총액 199억 원 규모의 에피테크 필러 독점 공급 계약을 체결하며 태국 시장 공략을 가속화한다고 지난 9일 밝혔다.

이번 계약은 태국 필러 시장 내에서 제테마의 지배적 사업자 지위를 더 공고히 하고 장기적으로 안정적인 시장 점유율을 확대하기 위한 전략적 행보다.



기사 출처 : <https://daily.hankooki.com/news/articleView.html?idxno=1307261>

MONTHLY REVIEW

2025년 연간 및 12월 수출입 동향

12월 수출은 전년 대비 13.4% 증가한 696억 달러, 수입은 4.6% 증가한 574억 달러, 무역수지는 122억 달러 흑자를 기록했다고 발표했다. 이어 수출은 696억 달러를 기록하면서 7개월 연속 해당 월 역대 최대 실적을 경신했다고 언급했다. 김정관 산업통상부 장관은 “지난해 수많은 역경을 이겨내고 수출 7,000억 달러 시대를 열어준 우리 기업인과 노동자 여러분의 헌신적인 땀과 열정에 깊은 경의를 표한다”고 밝히고, “수출 활기가 수출 기업에 머물지 않고, 국내 협력사를 비롯한 산업계 전반으로 확산될 수 있도록 정책적 노력을 다하겠다”라고 강조했다.

- 월별 수출실적

(억 달러, 전년동기대비%)

구분	'24년	'25.1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	연간
수출액	6,836	492	523	581	580	573	598	607	583	659	595	610	696	7,097
증감률	8.1	△10.1	0.4	2.7	3.4	△1.3	4.3	5.7	1.1	12.6	3.5	8.4	13.4	3.8
일평균	25.3	24.6	23.8	26.4	24.2	26.6	28.5	24.3	25.9	27.5	29.8	27.1	29.0	26.4

- 월별 수입실적

(억 달러, 전년동기대비%)

구분	'24년	'25.1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	연간
수입액	6,318	511	483	533	532	503	507	542	518	564	535	513	574	6,317
증감률	△1.7	△6.1	0.2	2.3	△2.9	△5.3	3.4	0.6	△4.1	8.2	△1.5	1.1	4.6	△0.02
일평균	23.4	25.6	22.0	24.2	22.2	23.4	24.2	21.7	23.0	23.5	26.7	22.8	23.9	23.5

산업통상부 보도자료 (2026-01-01)

K-수출, 7000억 달러 시대를 열다

산업통상부·관세청은 '25년 12월 29일(월)을 기준으로 집계한 결과 연간 누계 수출액이 7,000억 달러를 달성했다고 밝혔다. 수출 7,000억 달러는 '18년도 6,000억 달러 달성 이후 7년 만에 이뤄낸 쾌거로 전 세계에서 6번째로 달성하며 수출강국 위상을 재확인하였다. 정부는 우리 수출이 美 관세, 보호무역 확산 등 어려운 통상환경 속에서도 위기를 기회로 전환하면서 우리 국민과 기업의 저력을 확인했다는 점에서 더욱 값진 성과라고 평가하였다.

금액별 수출 기록

구분	1천억불	2천억불	3천억불	4천억불	5천억불	6천억불	7천억불
달성 연도	'95년	'04년	'06년	'08년	'11년	'18년	'25년 (13:03 기준)
수출액(억불)	1,251	2,538	3,255	4,220	5,552	6,049	7,000

산업통상부 보도자료 (2025-12-29)

회원서비스 & Upcoming

협회는 정회원의 원활한 비즈니스 지원을 위해 '수입애로 지원센터', 회원사 자사 쇼핑몰 홍보게시판' 및 '전문가 원스톱 서비스' 프로그램을 운영하고 있습니다. 앞으로 회원 여러분의 원활한 업무를 위해 최선을 다하겠습니다.

★수입애로 지원센터
접수 바로가기

★회원사 자사 쇼핑몰
홍보신청 바로가기

★전문가 원스톱 서비스
바로가기

2026년도 KOIMA 회원사 단합행사 개최 일정 안내

우리 협회는 전 회원사가 함께 참여하는 **회원 교류 3대 단합행사**를 2026년부터 정례적으로 운영할 예정입니다. 본 행사는 회원사의 협회 사업 참여를 확대하고, 상호 유대감 강화를 통해 회원사 간 사업 협력 기회를 넓히는 데 목적이 있습니다. 회원사 대표님들께서는 아래 일정을 참고하시어 각 행사에 적극적인 관심과 참여를 부탁드립니다.

*상기 일정은 내부 사정에 따라 변동될 수 있습니다.

행사명	일시	비고
KOIMA 회원사 초청 골프대회	4.24(금)	써닝포인트CC(경기도 용인) 녹양회, 낙산회, 청년CEO골프회, 통상스쿨 골프회 공동
KOIMA 하계세미나(동남아)	9.2(수)~5(토)	수입사절단, 문화체험
KOIMA 산행(문화탐방)행사	11.6(토)	산우회, 문화탐방회 공동

- 문의 : 회원서비스실 02-792-1583

[무역실무교육] 실전 무역서류 작성 및 원가 계산 마스터 과정

- 교육 일정 : 2026. 3. 18(수), 09:30~17:30
- 교육 장소 : 서울 서초구 방배로 169 한국수입협회 빌딩 3층 세미나룸
- 신청 기간 : 2026. 1. 19(월) ~ 3. 13(금)
- 강의 내용 : 수출입 무역단가와 원가계산 개념 이해, 수출입 절차 기본서류 발행방법, 무역서식 작성 시뮬레이션과 1:1 맞춤형 코칭
- 강사 : 안현기 강사 / 수출입 무역실무 전략 전문가
- 문의 : 연수팀 02-793-2465 / management@koima.or.kr

바로가기

12월 신규회원사 소개

업체명	대표자명	취급품목	이메일	사이트 주소
오씨아이주식회사	김유신	카본블랙, 타르, 가성소다외	ocihomepage@gmail.com	oci.co.kr/
주식회사유라시아컨테이너라인	임주영	서류운송 / 국제물류주선업	account@eurasiackr.com	-
주식회사코덕트	심수정	전선케이블보호장치, 동력등강기, 스마트총기보관함	koduct@koduct.com	koduct.com/main
이스트웨일	김지홍	쿠키 및 디저트 간식류	jihong8283@gmail.com	-
(재)한국기계전기전자시험연구원	안성일	시험, 검사, 인증	suji@ktrc.re.kr	ktrc.re.kr/web_united/
주식회사트레비노	허유리	와인, 식품, 화장품, 잡화	gjdbfl0811@gmail.com	castello.imweb.me/
끄레몽에프엔비	허창기	식품(과자, 음료, 젤리류, 소세지, 김)	cremon9511@gmail.com	cremon.co.kr/